

[HOME](#) / PRIVATE BANKING E WEALTH MANAGEMENT

## PRIVATE BANKING E WEALTH MANAGEMENT

Tipologia	<b>Corsi on demand</b>
Temi	<b>Finanza e Risparmio, Gestione del portafoglio</b>
Tipologia e-Learning	<b>Iper testo, multimediale</b>
In sintesi	<p>Il corso illustra il mercato nazionale e internazionale del private banking, i modelli distributivi e organizzativi per poi trattare gli elementi per la gestione della clientela private e i servizi e strumenti di private banking/wealth management. È conforme alle previsioni degli Orientamenti ESMA/2015/1886 e del Regolamento Intermediari Consob.</p> <p><b>Acquistabile fino al 31/12/2024. Fruibile in piattaforma fino al 14/02/2025.</b></p>
Target	Personale addetto alla prestazione di consulenza in materia di investimenti
Durata	3 ore e 40 minuti

### PREZZI

**Prezzo** € 400,00  
**IVA esclusa 22%**

### PRESENTAZIONE

Il corso è corredato da test in itinere e da un test finale. I contenuti sono realizzati in formato ipertestuale: multimediali e interattivi, sono arricchiti da video e casi. Possono essere fruiti da pc (Windows e Mac) e da dispositivi mobili (iOS e Android).

### REQUISITI TECNICI

- Cuffie o altoparlanti
- Risoluzione minima: 1280x720 pixel
- Connessione a internet: ADSL o superiore

#### HTML5

Windows: Microsoft Edge (versione corrente), Google Chrome (versione corrente), Firefox (versione corrente)

Mac: Safari (versione corrente), Google Chrome (versione corrente), Firefox (versione corrente)

**MOBILE:** Safari e Google Chrome per iOS 10 o superiore, Google Chrome per Android 4.4 o superiore

### CONTENUTI

**Coordinamento Faculty:** Prof. Massimo Caratelli, Università degli Studi Roma Tre  
**Contenuti a cura di:** Prof.ssa Sabrina Severini, Università Politecnica delle Marche

#### Il private banking e il wealth management

- I concetti di private banking e wealth management
- Il mercato nazionale e internazionale del private banking: modelli distributivi e organizzativi
- Il private banker: ruolo, formazione e sviluppo professionale

#### Elementi per la gestione della clientela private

- I modelli e gli obiettivi della segmentazione della clientela
- Il customer relationship management del cliente private

#### Servizi e strumenti di private banking/wealth management

- Le soluzioni per la clientela imprenditoriale

- Il real estate advisory
- Il private equity
- L'art advisory e gli investment of passion
- La pianificazione previdenziale-assicurativa
- La protezione e pianificazione dei patrimoni familiari e personali in vista della successione

**Un patrimonio da proteggere**

#### ATTESTAZIONI

Al termine della fruizione dei contenuti e al superamento di tutti i test è previsto il rilascio, direttamente in piattaforma, di un **attestato** conforme alle norme vigenti.

Il corso è **accreditato da EFPA Italia** per il mantenimento annuale delle certificazioni.

#### CONTATTI

Per informazioni

gestioneclienti@abiservizi.it

06.6767.640